

Notice pdf - Pricing and negotiating defence contracts

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Pricing and negotiating defence contracts / Derek G. Thorn

A pour autre édition sur un support différent : Thorn, Derek G. Pricing and negotiating defence contracts.
London : Longman, ©1986

Auteur(s) : Thorn, Derek G. (19..-1989)

Publication : London : Longman

Description matérielle : 1 volume (vii, 380 pages) : illustrations, tableaux ; 24 cm

Collection : Crown Eagle Government contracting series

ISBN : 0-85121-190-9
978-0-8512-1190-9

Sujet - Nom commun : Contrats de la défense -- Grande-Bretagne